

報道関係各位
プレスリリース

SALES ROBOTICS株式会社
株式会社ネクスウェイ

SALES BASE × NEXLINK
オンデマンド便サービス

セールスロボティクスとネクスウェイ

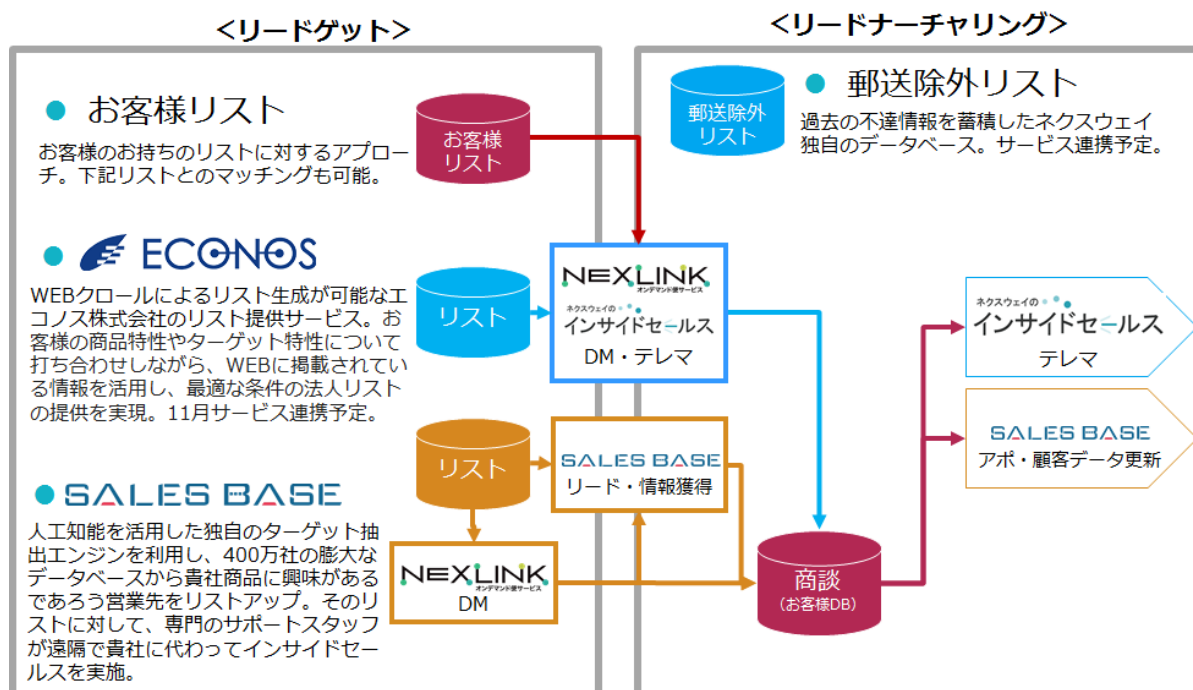
新規リード自動獲得システム×DM 発送でインサイドセールス強化を実現

～BtoB 企業の質の高い見込み客獲得を強力にサポート～

SALES ROBOTICS株式会社(本社: 東京都中央区、代表取締役社長: 内山雄輝、以下セールスロボティクス)と、TISインテックグループの株式会社ネクスウェイ(本社: 東京都港区、代表取締役社長: 田中宏昌、以下ネクスウェイ)は、セールスロボティクスが提供するデータ分析とインサイドセールスを融合した営業支援クラウドサービス『SALES BASE』と、ネクスウェイが提供するDM(ダイレクトメール)印刷発送サービス『NEXLINK オンデマンド便サービス』を連携した、新サービスの提供を開始致しました。

今回の新サービスの提供により、これまで別の施策として実施されていたアウトコールとDMの連携を強化し、より効率的かつ効果的なインサイドセールスの実施が可能になります。

【連携イメージ】



【新サービス提供の背景】

WEB広告などオンライン施策が激戦区と化している昨今、DMはオフラインで継続的に実施できる施策として、ターゲットの目に触れやすく手元に届き保管されやすい、といったメリットから改めて見直されています。

ネクスウェイではDM印刷発送サービス『NEXLINK オンデマンド便サービス』の提供や、クライアントの製品・サービスに合わせたターゲット選定(リスト紹介)、DM原稿制作など、DMを「安心・簡単・便利に費用対効果よく」実行する支援をしております。

セールスロボティクスでは、今すぐ営業できる最新の優良リードを安定的に提供し管理する『SALES BASE』を提供しております。『SALES BASE』は、膨大な法人営業支援データを活用した独自のターゲット抽出エンジンを利用し、お客様の商品・サービスに合わせて、最適なリストを抽出し、インサイドセールスを中心としたアプローチを自動で行うことが可能です。

昨今、営業の人員不足などの課題を抱える企業が増え、より効率的な営業活動が求められる中、2社のサービス連携によって、リストの提供から、アウトコールとDMの連携を強化することで、リードの獲得から商談獲得までを効率化し、より精度の高い商談に導くためのナーチャリングプロセスの設計および実行を実現し、質の高い見込み客獲得をサポート致します。

SALES ROBOTICS株式会社について (<http://www.salesrobotics.co.jp/>)

営業のワークスタイルをクリエイティブするセールス・テック・ベンチャーとして、「Be Smarter！営業をもっとスマートに、もっとオモシロク！最新の顧客データベースをすべての企業へ！」をスローガンに、テクノロジーと戦略を組み合わせて法人営業の新規開拓業務をスマートにするクラウドサービス『SALES BASE』を開発・提供しています。『SALES BASE』は、今すぐ営業できるリードとアポが自動で追加されるインサイドセールスシステムとして700社以上の企業で利用され、日本でもっとも成長しているインサイドセールスを活用した法人営業支援システムとして注目されています。CRMやSFAなどの各種システムと連携し、営業現場の生産性の向上や働き方改革をトータルで支援するビジネスサポートカンパニーです。

株式会社ネクスウェイについて (<https://www.nexway.co.jp/>)

「FOR MOVIN' 想いを情報でつなぎ、躍動する社会をつくる。」を理念に掲げるネクスウェイは、お客様の想いに向き合い、その想いを情報という形に仕立て、世界に伝わりつながり合うきっかけをつくります。その手段は多岐にわたり、30年の歴史を誇るFAX一斉送信サービスをはじめ、薬剤師を支援する日本薬剤師協会との共同メディアや、FinTech事業者の取引開始をスムーズにするKYC業務支援サービス等、お客様のニーズや時代に合わせたラインナップが強みです。

<本件に関するお問い合わせ先>

SALES ROBOTICS株式会社
〒104-0053 東京都中央区晴海3丁目12番1号 KDX晴海ビル7階
広報担当: 汐満
TEL: 03-4405-7653/FAX: 03-5547-9030/E-mail: pr@salesrobotics.co.jp

株式会社ネクスウェイ
〒105-0001 東京都港区虎ノ門 4-3-13 ヒューリック神谷町ビル5F
社長室 広報担当: 佐野・中川
TEL: 03-6388-1615/E-mail: public_relations@nexway.co.jp