

# Group Today



## PROFILE

資本金 3億円  
代表者 代表取締役社長 田中 宏昌  
本 社 東京都港区虎ノ門4-3-13  
ヒューリック神谷町ビル  
U R L <http://www.nexway.co.jp>



昨年、ネクスウェイは新たな理念・ビジョンを策定しました。

今、この理念・ビジョンの浸透とともに、5つのバリュー（行動指針）の実行に力を注いでいます。

**IDEA** 理念 ..... 「for Movin'  
想いを情報でつなぎ、  
躍動する社会をつくる」

**VISION** ビジョン ..... とことん現場感を持って、  
伝える・伝わる・つながる・動くを実現します。

**VALUE** バリュー ..... ・お客様を起点とする ・自分から行動を起こす  
・自己を磨き続ける ・あきらめずにやり抜く  
・チームで実現する

ネクスウェイが株式会社リクルートの通信事業部としてFAX一斉配信事業をスタートさせてから、約30年が経ちました。

現在はFAX・郵送・メール等のトラフィックサービス事業をはじめ、営業支援、販売支援、メディア、海外事業など、その事業範囲は多岐にわたります。

ネクスウェイは理念・ビジョン・バリューのもと、お客様起点の新しいサービスを創造し、事業領域を拡大してまいります。

### ■お問い合わせ先

株式会社ネクスウェイ E-mail: [clp@nexway.co.jp](mailto:clp@nexway.co.jp) TEL: 03-6388-1111

## REAL INTENTION

### 若手社員の本音

コミュニケーションネットワーク事業部  
マーケット開発グループ 兼 企画グループ  
ペロスルドフ イアロスラフさん



#### Q.現在の業務内容は？

A. トラフィックサービスの営業マーケティング支援を担当しており、中でも新規のお客様の開拓をメインに行っています。また、昨年10月より、新しい商品サービスの企画立案にも携わっています。

#### Q.業務で一番重要視していることは？

A. 私が業務の中で重視していることはお客様の期待値を高めることです。

お客様にワクワク感をもっていただくために、お客様の立場で考えることを意識しています。お客様が抱える課題の本質を見極め、適切な解決策を提示するよう心がけることで、お客様の課題解決への期待が高まり、そして何よりも自分自身が大きな仕事をしているというやりがいを感じることができます。

今後も単にサービスを提供するのではなく、課題解決や目標達成のためにお客様に寄り添って考えることを大事にしていきます。その中で、既存サービスに囚われずに、現場で起こっている事にしっかり目を向け、新しい価値提供のきっかけを生み出していきます。

ネクスウェイの価値を最大化できる人材になれるよう、今後も精進していきます。

## HISTORY

- 1985年 株式会社リクルートとして第二種通信事業者の認可を取得、通信事業に参入
- 1988年 FAX一斉配信サービスの提供を開始
- 2004年 株式会社ネクスウェイとして分社
- 2008年 株主を株式会社リクルートから株式会社インテックへ変更